

Календарный план обучения по программе МВА гр.92 (специализация "Маркетинг и продажи") ВШМ НИУ ВШЭ	
Первый модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 09.10.17 - 21.10.17	
Понимание среды бизнеса(40), Экономика для менеджеров(32), Разработка и принятие управленческих решений(32)	прослушивание курсов данного модуля
Второй модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 15.01.18- 27.01.18	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Количественные методы в менеджменте(32), Управление проектами(24), Финансовый и управленческий учёт(36)	прослушивание курсов данного модуля
Третий модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 02.04.18 - 14.04.18	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Маркетинг-менеджмент(36), Стратегический менеджмент(24), Организационное поведение(32), Финансовый анализ(24)	прослушивание курсов данного модуля
Четвертый модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 28.05.18 - 09.06.18	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Финансовый менеджмент(28), Управление производством и операциями(20), Профессиональные навыки менеджера(32), Управление продажами(24)	прослушивание курсов данного модуля
Пятый модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 10.09.18 - 22.09.18	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Управление человеческими ресурсами(28), Управление организационными изменениями(28), Логистика и управление запасами(32), Трейд-маркетинг(12), Маркетинговые исследования(16)	прослушивание курсов данного модуля
Шестой модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 19.11.18 - 01.12.18	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Информационные технологии(24), Продакт-менеджмент(12), Брендинг(20), Ценообразование(24), Стратегическое мышление (24) <i>Выбор курсов по выбору</i>	прослушивание курсов данного модуля
Седьмой модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 11.03.19 - 23.03.19	
Выбор темы квалификационной работы , Построение систем дистрибуции(16), Организация розничных продаж(16), Мастерская "Практический маркетинг" (28), Интегрированные маркетинговые коммуникации(24) Назначение научного руководителя квалификационной работы	сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля
	прослушивание курсов данного модуля
Восьмой модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 13.05.19- 25.05.19	
сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля, Мастерская "Процессный подход к организации продаж"(24), Мастерская "Разработка систем мотивации в продажах и маркетинге"(24), 1й курс по выбору(20), 2й курс по выбору(20)	сдача экзаменов по дисциплинам предыдущего модуля
Девятый модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 07.10.19 - 19.10.19	
сдача экзаменов/зачетов по дисциплинам предыдущего и текущего модуля (курсы по выбору) Мастерская "Эффективные коммуникации"(16), 3й курс по выбору(20), 4й курс по выбору(20), 5й курс по выбору(20)	прослушивание курсов данного модуля
Десятый модуль программы МВА гр 92 (Маркетинг и продажи) 02.12.19 - 07.12.19	
защита квалификационной работы	